



Titel:

7. Schweizer SAP CRM Community

Beschreibung:

Am 7. Schweizer SAP CRM Community Event gewinnen Sie bei verschiedenen Sessions Einblicke in die Sales, Service und Marketing Abläufe von 13 Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen mit unterschiedlicher Unternehmensgrösse. Erfahren Sie in spannenden Vorträgen, Praxisberichten und Live-Demonstrationen, wie sich mit integrierten Prozessen Mehrwerte generieren lassen.

Als langjährigster SAP Special Expertise Partner CRM in der Schweiz ist auch die ACAG als Aussteller an der Community am 03. November präsent. Lassen Sie sich die neuesten CRM Beratungsstrategien erläutern und überzeugen Sie sich von der SAP CRM Implementierungserfahrung am Stand der ACAG Andres Consulting AG. Zusätzlich wird Herr Kai Blanke um 16:00 Uhr zum Thema ‚Potentialorientierte Verkaufsmethodik bei Hitachi Medical Systems‘ referieren.

Datum:

03. November 2009

Zeit:

09:00 Uhr Welcome Kaffee - Registrierung und Networking

10:45 Uhr Breakout Sessions zu verschiedenen Themen

17:00 Uhr Networking-Apéro

Veranstaltungsort:

SAP (Schweiz) AG
Althardstrasse 80
8105 Regensdorf

Lageplan:

<http://www.innovationatwork.ch/landingpages/events/7SchweizerSAPCRMCommunityEventD/lageplan.htm>

Anmeldung und weitere Informationen:

Ausführliche Informationen, die Agenda sowie das Anmeldeformular finden Sie hier:

<http://www.innovationatwork.ch/landingpages/events/7SchweizerSAPCRMCommunityEvent>

oder kontaktieren Sie uns unter info@acag.ch.

(Die Teilnahme ist kostenlos)